

REPORTE DE GESTIÓN DE PROSPECCIÓN

EL PROSPECTOR.CL

Con este nuevo reporte, de carácter mensual, queremos entregar más y mejor información que pueda ser de utilidad para la gestión comercial de **Sawa**, que permita hacer ajustes, y que muestre el impacto y cobertura de prospección que se ha generado a través de nuestro servicio durante los últimos 30 días.

Los invitamos a revisar los datos del mes de: Septiembre 2020.

Durante el mes se logró conseguir un total de **0 Oportunidad(es) de negocio y 0 Solicitud(es) de Información**.

Día a día estamos trabajando para mejorar este número en calidad y cantidad.



De un **11,9%** fue la **tasa de apertura** que obtuvo tu mensaje en el período. Constantemente vamos probando asuntos que nos permitan aumentar la tasa y con ello las probabilidades de conseguir oportunidades de negocio. (Ref. Tasa apertura promedio período 16,2%)



Hubo un total de **126** prospectos (únicos) que leyeron tu mensaje, quienes pertenecen a las empresas que detallamos al final del presente reporte, y te permitirá saber si vamos por el camino correcto y qué puntos podemos mejorar.



CON QUÉ MENSAJE ESTAMOS LLEGANDO

Siempre es bueno recordar el mensaje de prospección que estamos utilizando para llegar “en frío” a exponer tu propuesta de valor en búsqueda de una oportunidad de negocio, te invitamos a revisarlo:

MENSAJE PROSPECCIÓN:

Hola ~Contact.FirstName~, reactivar tus ventas y aumentar la productividad de tu equipo en el nuevo escenario económico es posible con uno de nuestros Programas de Incentivos.

Me gustaría contarte cómo en los últimos meses hemos logrado disminuir la brecha entre los rendimientos medios y altos de las curvas de desempeño de los colaboradores de nuestros clientes.

Si necesitas aumentar la rentabilidad de ~Contact._Empresa~ y, al mismo tiempo, tener personas más comprometidas y motivadas, podemos coordinar una videollamada para conversar sobre cómo podemos ayudarte.

Quedo atenta a tu respuesta.

Saludos,

VEAMOS CÓMO NOS HA IDO

Siempre es bueno revisar cómo vamos desde que iniciamos el servicio de prospección

- **Oportunidades de Negocio:** 0
- **Solicitudes de información:** 1

TE RECORDAMOS

- Evaluar las oportunidades entregadas con nota del 1 al 5 cuando te preguntemos por nuestro chat, es importante para poder afinar la puntería en nuestra prospección.
- Si necesitas ayuda para un mejor manejo de las oportunidades que estás gestionando, ya sea entregadas por nosotros o que ustedes hayan levantado, y en cualquier etapa del proceso de ventas en la que éstas se

Reporte gestión de prospección

encuentren, puedes escribirnos a equipo@elprospector.cl y encantados de darles una mano".

EMPRESAS QUE VIERON EL MENSAJE

A. J. BROOM	CONSTRUCTORA BELFI	MINERA VALLE CENTRAL
AG	CONSTRUCTORA PACAL	NEC CHILE
AGILITY LOGISTICS	CONSTRUCTORA PAZ	NEORENTAS
ALAYA CAPITAL	CONSTRUCTORA SANTOLAYA	ORIZON
ALBIN TROTTER	COPEFRUT	PENTA VIDA
ANODITE	CORPORACION TECNICA DE FLUIDOS	PESQUERA YADRAN
APIA	DAFITI	PINTURAS TRICOLOR
ARAUCO DISTRIBUCION	DIMERC	PRECISION
ARCO ALIMENTOS	DULCONO ROMA	QUIPASUR
ARIDOS MAGGI LIMITADA	EDELPA	REALE CHILE
ASMAR	EDENSA	RECKITT BENCKISER
ASSETPLAN	ENAMI	REFRACTARIOS IUNGE
ATLAS COPCO	EQUIFAX	ROCCAS
AUSTRAL CHEMICALS	EXPORTADORA FRUTAM	RUTA CAPITAL
BANCO INTERNACIONAL	FARET	SAAM
BLUNDING	FERROMAT	SALFACORP
BO PACKAGING	FORBIS LOGISTICS	SANOFI
BONILLA Y CIA.	FYRMA GRAFICA	SCHUSSLER
BOSCA	GLOBAL ADVISORS	SEGUROS CLC
BSF	GROWTH STEEL SOUTH AMERICA	SORENA
BTG PACTUAL	HAPAG-LLOYD	SOTRASER
CALIGRAPHIX	HEXAGON	SUMITOMO
CARTULINAS CMPC	IMERYS	TEAM FOODS CHILE
CASINO EXPRESS	INDURA	TERRAMATER
CCU	ISAPRE OPTIMA	THE DOW CHEMICAL COMPANY
CENTROVET	JP MORGAN	TRANSEX
CHUBB	JP PRINT	TRANSPORTES BELLO E HIJOS
CMPC CELULOSA	KÜPFER HNOS.	TRAVERSO
COLORPRINT	LABORATORIO BAGO	TREX

COMBERPLAST	LABORATORIOS MAVER	TUCAPEL
COMPAÑIA PISQUERA DE CHILE	LIPLATA	UNDURRAGA IMPRESORES
COMSA	MAPFRE	VARSOVIENNE
CONPAX CONCESIONES	MELON HORMIGONES	

ESTAMOS A SU SERVICIO

Ante cualquier duda que tengan, encantados de poder ayudarlos, para eso pueden contactarnos a través de nuestro canal de experiencia de clientes al correo SAC@ELPROSPECTOR.CL

Atentamente,

Equipo Experiencia Clientes

EL PROSPECTOR.CL