

# REPORTE DE GESTIÓN DE PROSPECCIÓN

## EL PROSPECTOR.CL

Con este nuevo reporte, de carácter mensual, queremos entregar más y mejor información que pueda ser de utilidad para la gestión comercial de **Archipelago Solutions**, que permita hacer ajustes, y que muestre el impacto y cobertura de prospección que se ha generado a través de nuestro servicio durante los últimos 30 días.

Los invitamos a revisar los datos del mes de: Septiembre 2020.

Durante el mes se logró conseguir un total de **0 Oportunidad(es) de negocio y 0 Solicitud(es) de Información**.

Día a día estamos trabajando para mejorar este número en calidad y cantidad.



De un **13,3%** fue la **tasa de apertura** que obtuvo tu mensaje en el período. Constantemente vamos probando asuntos que nos permitan aumentar la tasa y con ello las probabilidades de conseguir oportunidades de negocio. (Ref. Tasa apertura promedio período 16,2%)



Hubo un total de **16** prospectos (únicos) que leyeron tu mensaje, quienes pertenecen a las empresas que detallamos al final del presente reporte, y te permitirá saber si vamos por el camino correcto y qué puntos podemos mejorar.



## CON QUÉ MENSAJE ESTAMOS LLEGANDO

Siempre es bueno recordar el mensaje de prospección que estamos utilizando para llegar “en frío” a exponer tu propuesta de valor en búsqueda de una oportunidad de negocio, te invitamos a revisarlo:

### MENSAJE PROSPECCIÓN:

Hola ~Contact.FirstName~, si actualmente en ~Contact.\_Empresa~ tienen dificultad para llevar un control eficiente y preciso en temas ligados al transporte como: registro viajes, detalle de personas involucradas en los trayectos y sus tiempos de ingreso, cantidad de viaje realizados por conductor y vehículos, entre otros tanto, nuestra plataforma puede ser de gran ayuda.

En Archipiélago Solutions desarrollamos tecnología capaz de registrar los viajes iniciados y sus pasajeros en tiempo real, eliminando el traspaso de información en papel y generando una reportería exacta de forma y en tiempo real, asegurando que no se pierda información y capaz de reducir considerablemente los tiempos y gastos de horas hombre en la elaboración de reportes.

Quisiera que agendáramos una reunión vía videollamada. Así mostrarles lo simple y eficiente de nuestra plataforma, y casos de éxito de la industria que podríamos replicar en ~Contact.\_Empresa~.

De antemano agradecido por tu respuesta, quedo atento a tu confirmación.

## VEAMOS CÓMO NOS HA IDO

Siempre es bueno revisar cómo vamos desde que iniciamos el servicio de prospección

- **Oportunidades de Negocio:** 0
- **Solicitudes de información:** 0

## TE RECORDAMOS

- Evaluar las oportunidades entregadas con nota del 1 al 5 cuando te preguntemos por nuestro chat, es importante para poder afinar la puntería en nuestra prospección.

Reporte gestión de prospección

- Si necesitas ayuda para un mejor manejo de las oportunidades que estás gestionando, ya sea entregadas por nosotros o que ustedes hayan levantado, y en cualquier etapa del proceso de ventas en la que éstas se encuentren, puedes escribirnos a [equipo@elprospector.cl](mailto:equipo@elprospector.cl) y encantados de darles una mano".

## EMPRESAS QUE VIERON EL MENSAJE

|                           |                            |                                 |
|---------------------------|----------------------------|---------------------------------|
| AEROSERVICIO              | INCHCAPE SHIPPING SERVICES | TRANSPORTES EXCLUSIVE           |
| ARIDOS MAGGI LIMITADA     | LATAM                      | TRANSPORTES KADIMA              |
| AVIANCA                   | PULLMAN BUS                | TRANSPORTES PURU                |
| CHILEAN UNITED RENT A CAR | SETRAC                     | TRANSPORTES Y SERVICIOS MEDICOS |
| E-MOV                     | TRANSPORTES BVAN           |                                 |

## ESTAMOS A SU SERVICIO

Ante cualquier duda que tengan, encantados de poder ayudarlos, para eso pueden contactarnos a través de nuestro canal de experiencia de clientes al correo [SAC@ELPROSPECTOR.CL](mailto:SAC@ELPROSPECTOR.CL)

Atentamente,

**Equipo Experiencia Clientes**

**EL PROSPECTOR.CL**